

**Willkommen zur
vierten ordentlichen Hauptversammlung
der quirin bank AG**

**18. Juni 2010
Ludwig Erhard Haus, Berlin**



quirin bank

Die Chronik der Finanzmarktkrise in 2009/2010

- Januar /2009**
- **Größtes Konjunkturprogramm: 50 Mrd. EUR** zur Stützung der dt. Wirtschaft
 - **Bundesregierung steigt mit 18 Mrd. EUR bei der Commerzbank ein** und ist Hauptaktionär
- April /2009**
- **Banken haben weltweit mehr als 1,2 Bill. US-Dollar** im Zuge der Finanzkrise **verloren**
 - **IWF erwartet größten Konjunctureinbruch** seit dem 2. Weltkrieg
- Mai /2009**
- **EZB senkt Leitzins auf nur 1,0 %**
- Dezember /2009**
- **Griechenland meldet Staatspleite**
- Januar /2010**
- **Schuldenrekord in allen Industriestaaten**
Gesamtkosten der Krise über 10 Bill. US-Dollar
- Mai /2010**
- **EU und IWF beschließen 750-Milliarden- Paket** zur Stützung des Euro
- Juni /2010**
- **Kreditklemme am Kapitalmarkt:** Banken müssen 1,6 Billionen Euro umschulden



Weiter gut durch die Finanzkrise gesteuert

- Unsere Bilanz ist in keiner Weise durch faule Kredite belastet
- Wir haben keine Liquiditätsengpässe aufgrund hoher Kundeneinlagen
- Wir verfolgen eine konservative Risikostrategie
- Unsere Liquidität legen wir zurzeit ausschließlich:
 - in verzinslichen Wertpapieren deutscher öffentlich-rechtlicher Schuldner,
 - bei ausgesuchten Bankadressen in Deutschland
 - und verstärkt bei der Deutschen Bundesbank an
- Wir konzentrieren uns in allen drei Geschäftsbereichen auf zukunftssträchtiges Bankgeschäft



Honorarberatung: Das richtige Konzept zur richtigen Zeit!

Die quirin bank wächst! Und das in einer wirklich schwierigen Zeit!

Private Banking

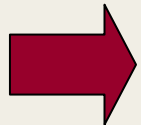
- Kundenvermögen auf 1,7 Mrd. Euro mehr als verdreifacht
- Kundenzahl verzehnfacht (6500)
- 2009 Zuwachs im Private Banking von 50%

Investment Banking

- Erneut positiver Ergebnisbeitrag
- Wandelanleihen erfolgreich platziert

BPO

- Steigende Transaktionsvolumina bei den Mandanten
- Einzigartiges Konzept als individueller Outsourcing Partner bestätigt sich erneut

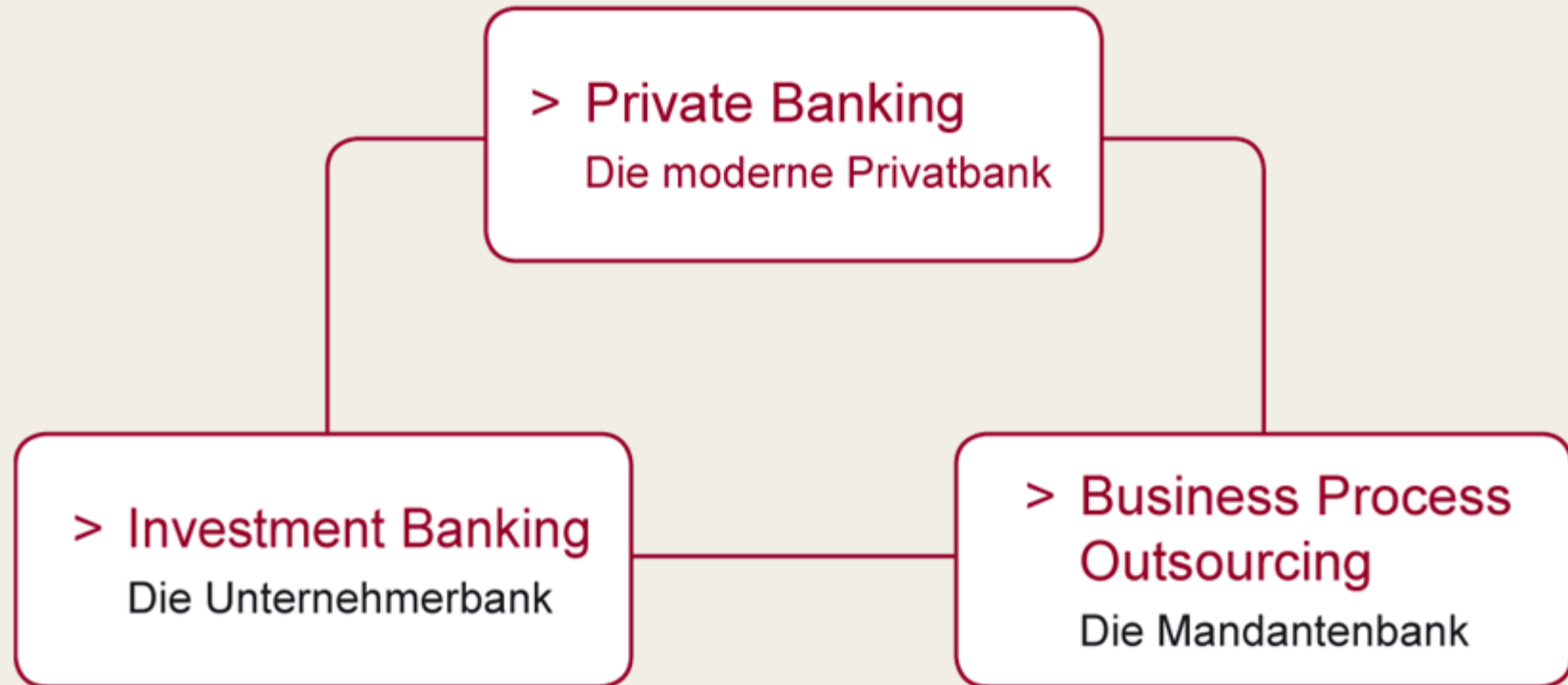


Wir passen hervorragend in die Zeit: Wertewandel!



quirin bank

Drei-Säulen Strategie stabilisiert Erträge



Shareholder stehen für Solidität

Freie Aktionäre



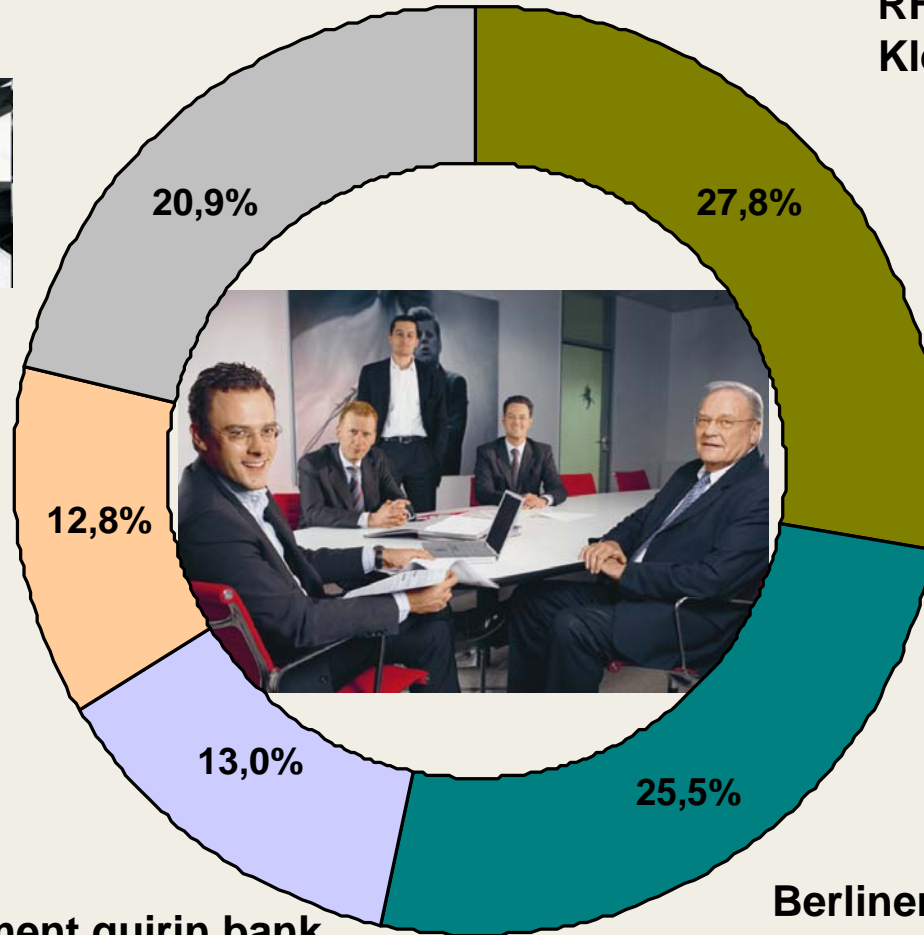
RHJ International
Kleinwort Benson



Riedel Gruppe

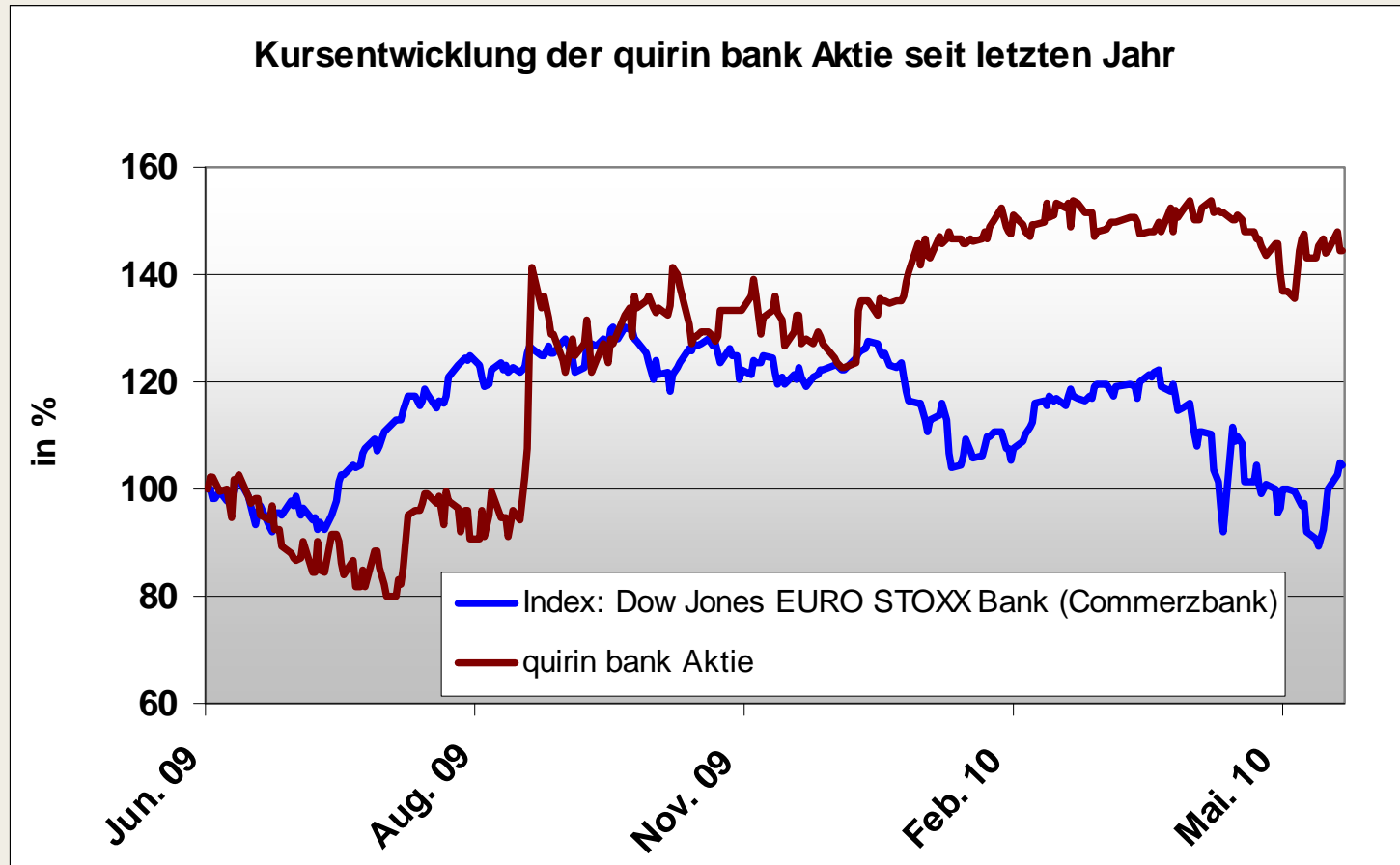


Vorstand und Management quirin bank

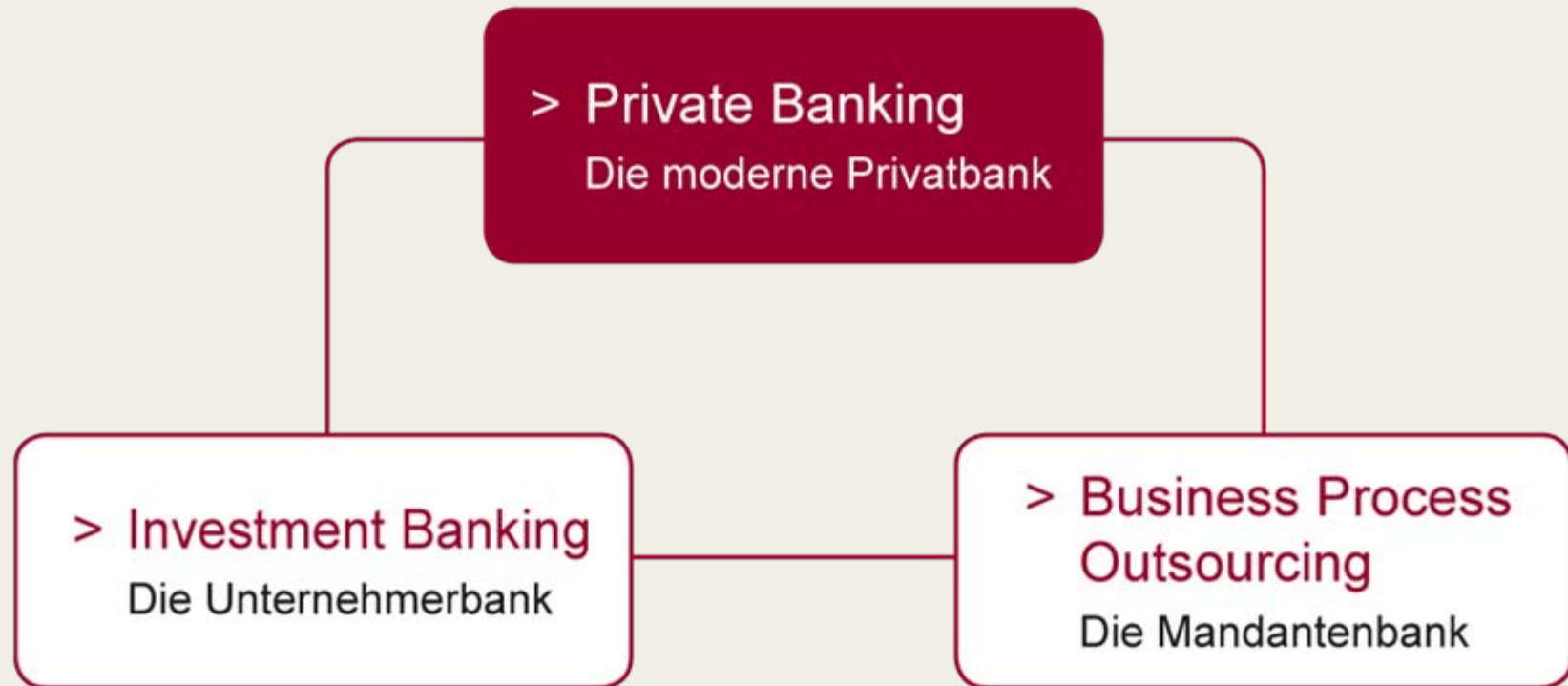


Berliner Effektengesellschaft AG

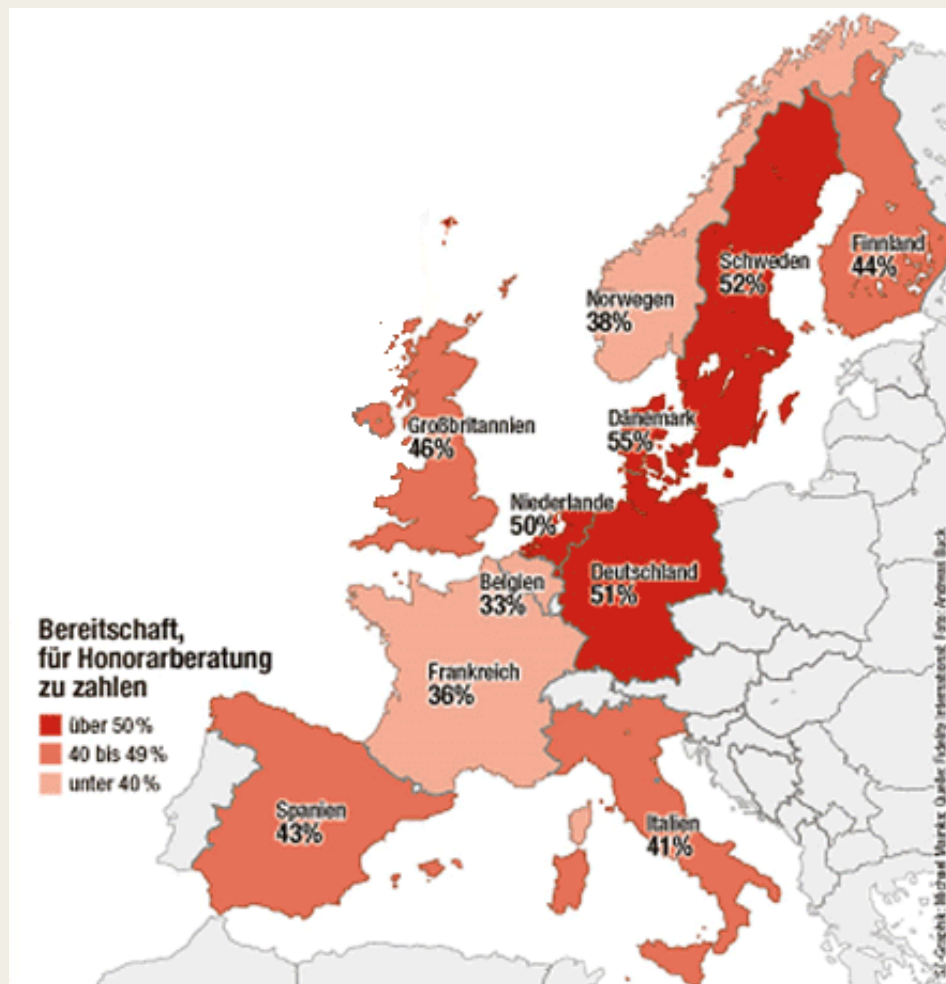
Kursentwicklung – quirin bank AG



Private Banking



Die Deutschen wollen Honorarberatung



Quelle: Süddeutsche Zeitung 14.04.2010

5 Gründe, warum sich Kunden unzureichend informiert fühlen:

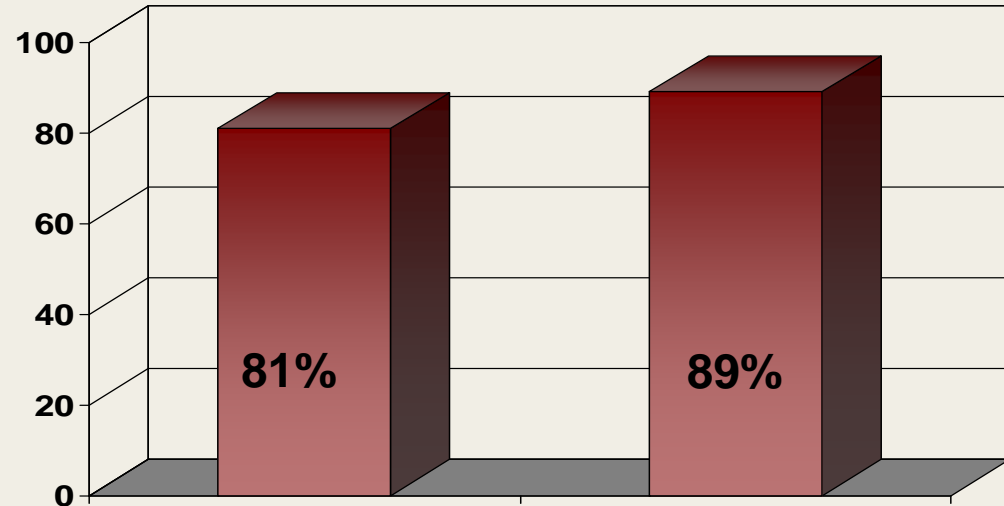
- Die Produktinformation ist voller Fachbegriffe.
- „Kleingedruckte“ Vertragsbedingungen verwirren.
- Es sind zu viele Informationen verfügbar, um eine Entscheidung zu treffen.
- Es sind zu wenige Informationen verfügbar, um eine Entscheidung zu treffen.
- Die angebotenen Produkte sind zu kompliziert zu verstehen.



quirin bank

Aus Sicht der Kunden steht die quirin bank für:

- **Persönliche Beratung**
- **Transparenz**
- **Kundenorientierung**



- **81% sind mit dem Berater zufrieden und sehr zufrieden**
- **89% würden die quirin bank weiterempfehlen**

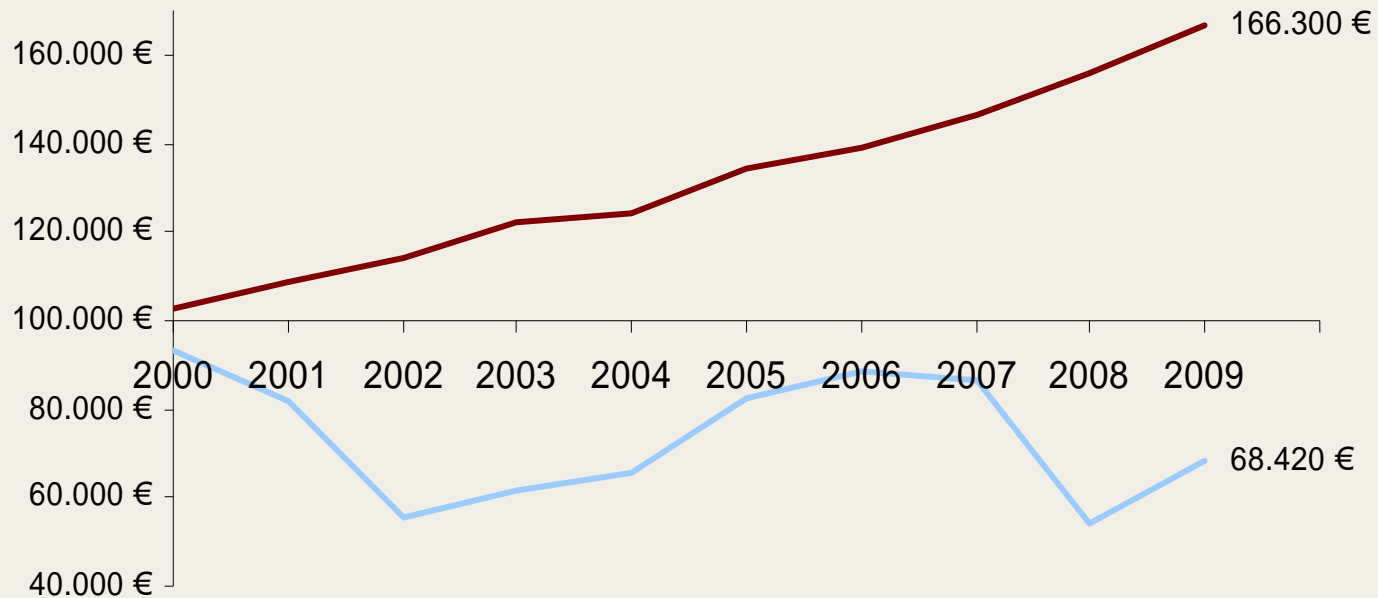
Untersuchung des Instituts für Demoskopie, Allensbach zur Finanzkrise, Oktober 2008: 70% der Privatkunden haben kein Vertrauen mehr in die deutschen Banken insgesamt.

Multi-Asset Vermögensverwaltung

Historische Performance ohne Kosten und Steuern

- Performance quirin bank in %
- Performance MSCI World net in €in %

Wertentwicklung eines Depots mit Startbetrag EUR 100.000



Ergebnisse vor 2006: Berliner Effektenbank

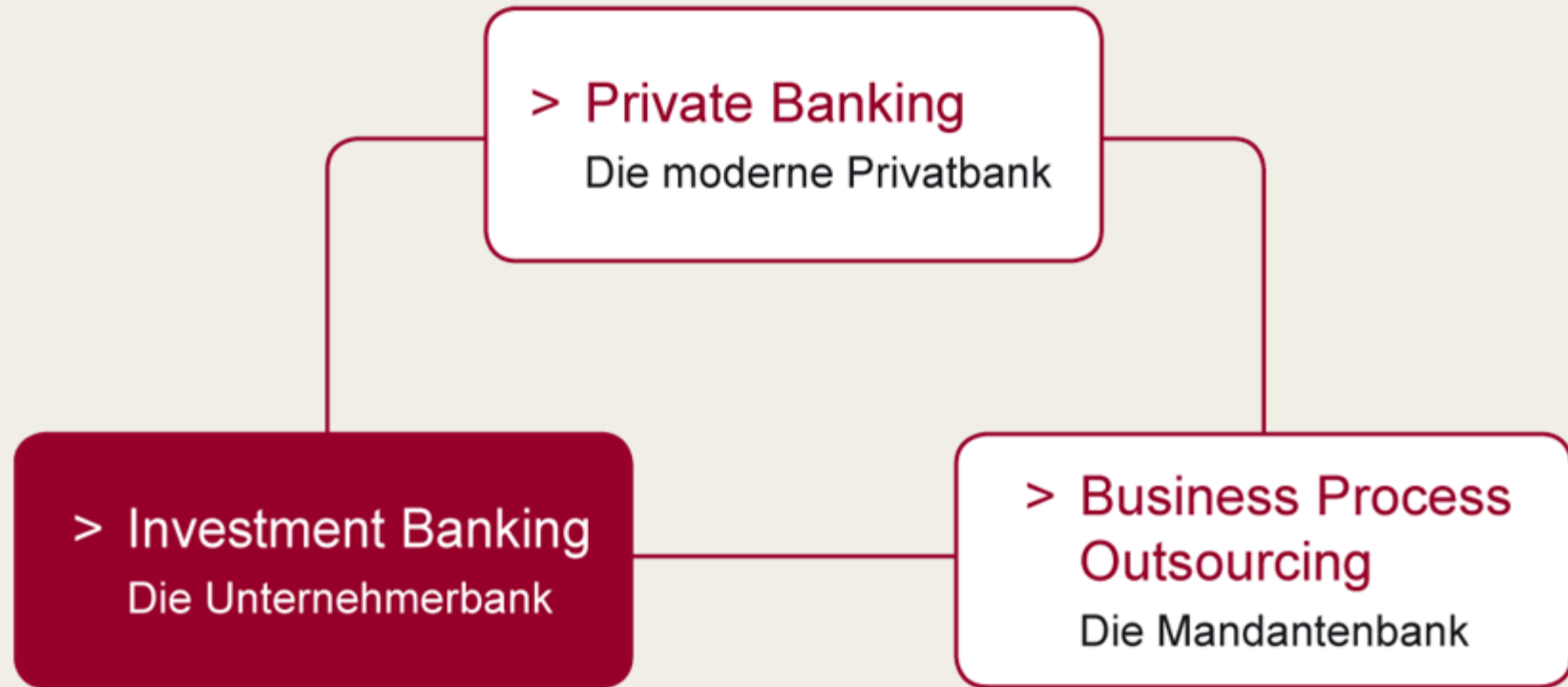


Ergebnis 2009 - Private Banking

- **Kundenzahl:** **5498**
= Steigerung um 50% ggü. 2008
- **Asset under Management:** **1,5 Mrd. Euro**
= Steigerung um 0,5 Mrd. Euro ggü. 2008
- **Provisionsergebnis:** **7,7 Mio. Euro**
= Erhöhung um 3,5 Mio. Euro ggü. 2008
- **Cost-Income-Ratio (CIR):** **174%**



Investment Banking



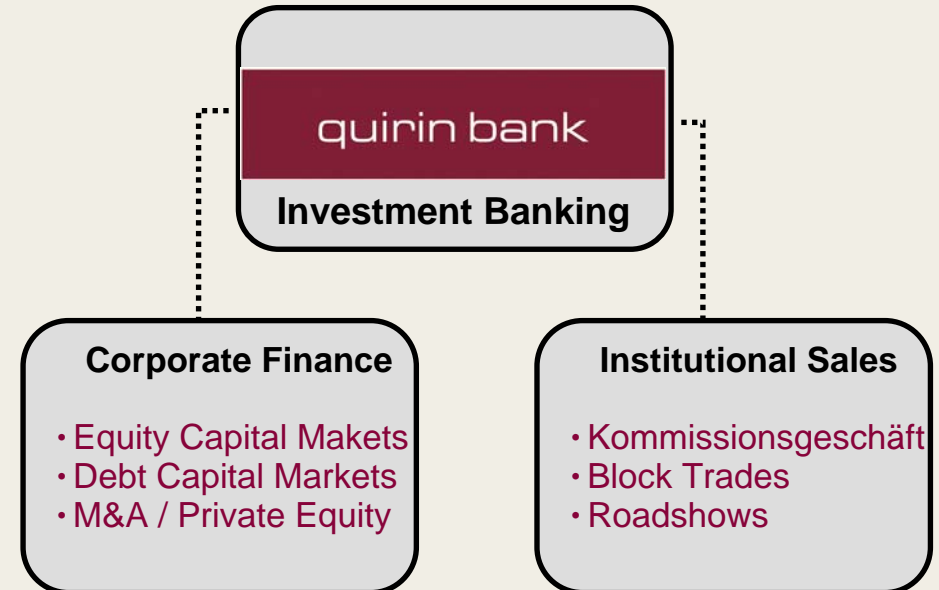
Ergebnis 2009 - Investment Banking

Wesentliche Kennzahlen

- **Provisionsergebnis:** 8,8 Mio. €
Verbesserung ggü. 2008 144%
- **Cost-Income-Ratio (CIR):** 52%
- **Herausragende Projekte in 2009:**
Wandelanleihen für Airberlin
und Infineon
- **Stärkung der Marktposition**

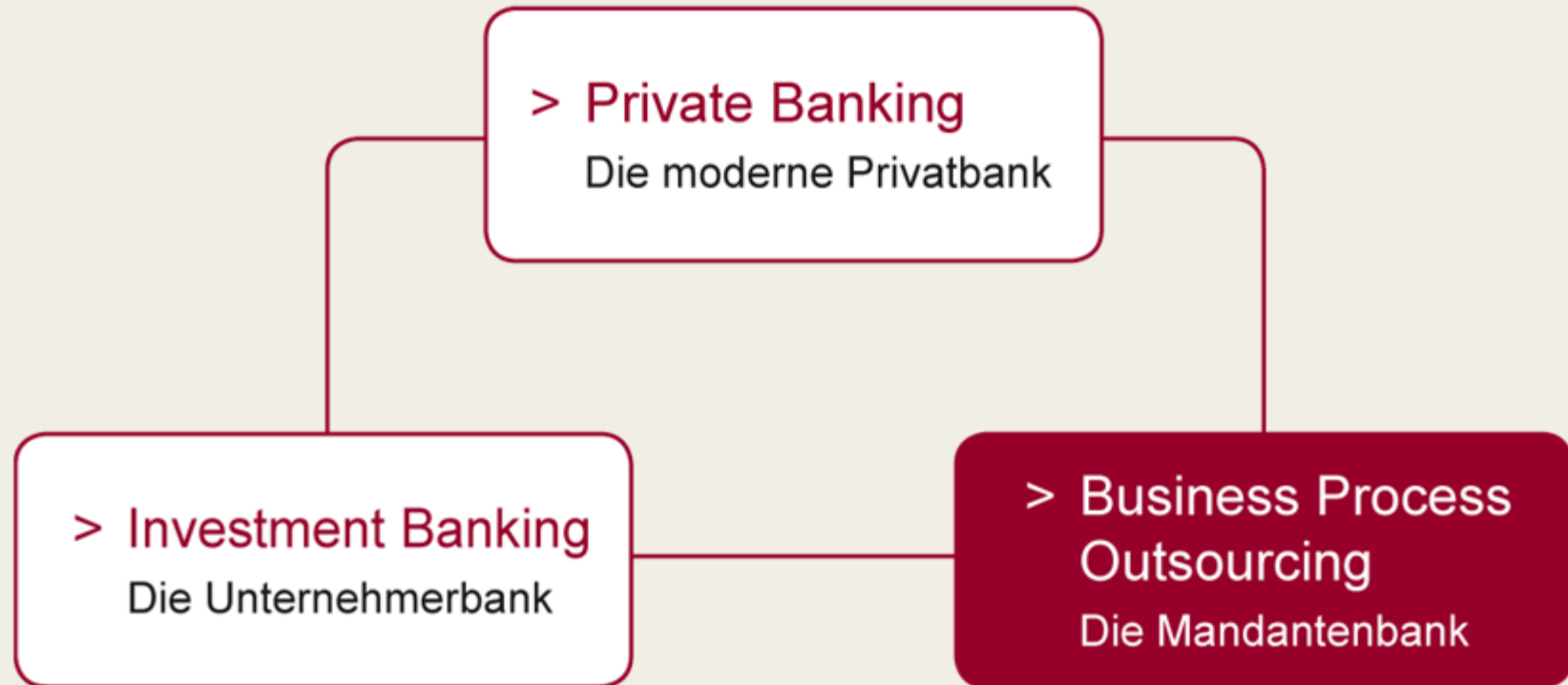
**Mehr als 100 Transaktionen in den
vergangenen drei Jahren mit > 2 Mrd.
Platzierungsvolumen**

Struktur



quirin bank

Business Process Outsourcing



Kernaussagen zum Geschäftsbereich Business Process Outsourcing

▪ Markt: Positionierung und Trends

- Schwerpunkt liegt auf hochwertigen Bankdienstleistungen für das Vermögensmanagement.
- bis 2015 wird mit einer Verdoppelung im Outsourcing bei den Privatbanken gerechnet.
- quirin bank ist mit ihrem einzigartigen Angebot gut positioniert.

▪ Wachstum: Ergebnis und Ziele

- Konzentration auf die nachhaltige Betreuung unserer Bestandskunden.
- Optimierung der bankinternen Prozesse und Umsetzung strategischer Projekte zur Sicherung unserer Wachstumsziele
- Assets under Custody von 01/2009 bis 06/2010 um 150% auf 5,1 Mrd. Euro gesteigert.
- Steigerung Gesamtergebnis 2009: 8,2 Mio. Euro (2008: 7,3 Mio. Euro)
- Cost-Income-Ratio (CIR): 85%

Kunden:

Julius Bär



quirin bank

Themenschwerpunkte 2009/2010

- Den persönlichen Dialog mit den Anlegern zur Neukundengewinnung wurde auf breiter Front fortgesetzt.
- Der Markenbekanntheitsgrad der quirin bank wurde mit zwei Werbekampagnen vorangetrieben.
- Im Investment Banking haben wir unsere Marktposition gefestigt.
- Im Business Process Outsourcing konzentrieren wir uns:
 - auf eine qualitative hochwertige Arbeit für unsere Bestandskunden
 - auf die Optimierung unserer bankinternen Prozesse



Geschäftsentwicklung – quirin bank AG (1)

in T€	31.12.2009	31.12.2008
Zinsüberschuss	1.826	2.263
Provisionsüberschuss	14.386	10.904
Nettoergebnis aus Finanzgeschäften	6.017	1.009
Sonstige Erträge	6.213	4.882
Personalaufwendungen	-17.724	-15.178
Sachaufwendungen	-17.622	-15.686
Betriebsergebnis vor Risikovorsorge	-6.904	-11.806
Bewertungsergebnis und Steuern	-495	-1.122
Jahresfehlbetrag	-7.399	-12.928

Geschäftsentwicklung – quirin bank AG (2)

31.12.2009
quirin bank AG
Mio €

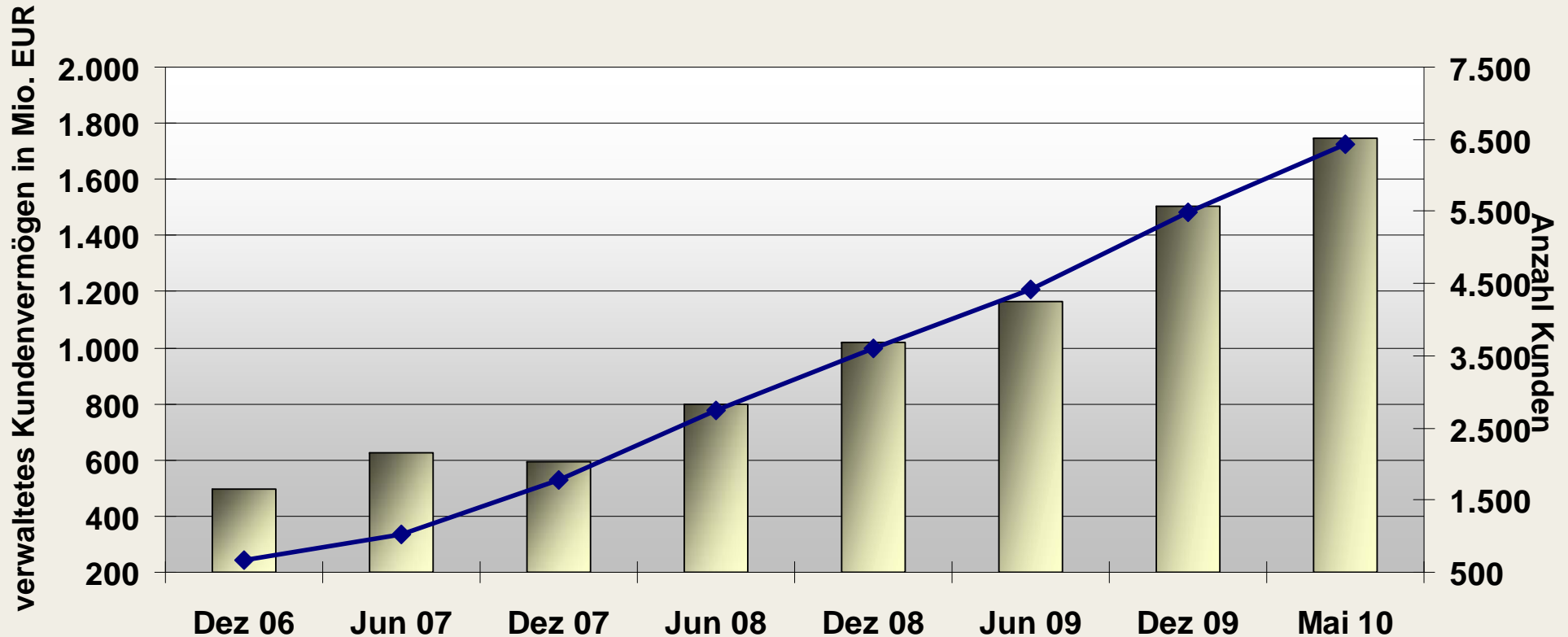
Bilanzsumme	376
Geschäftsvolumen	437
Eigenkapital	41
Forderungen an Kreditinstitute	203
Forderungen an Kunden	11
Verbindlichkeiten gegenüber Kunden	300
Mitarbeiter	236



quirin bank

Über 1,7 Mrd. Euro verwaltete Kundengelder und 6.500 Kunden

Asset Mio. EUR ◆ Anzahl Kunden



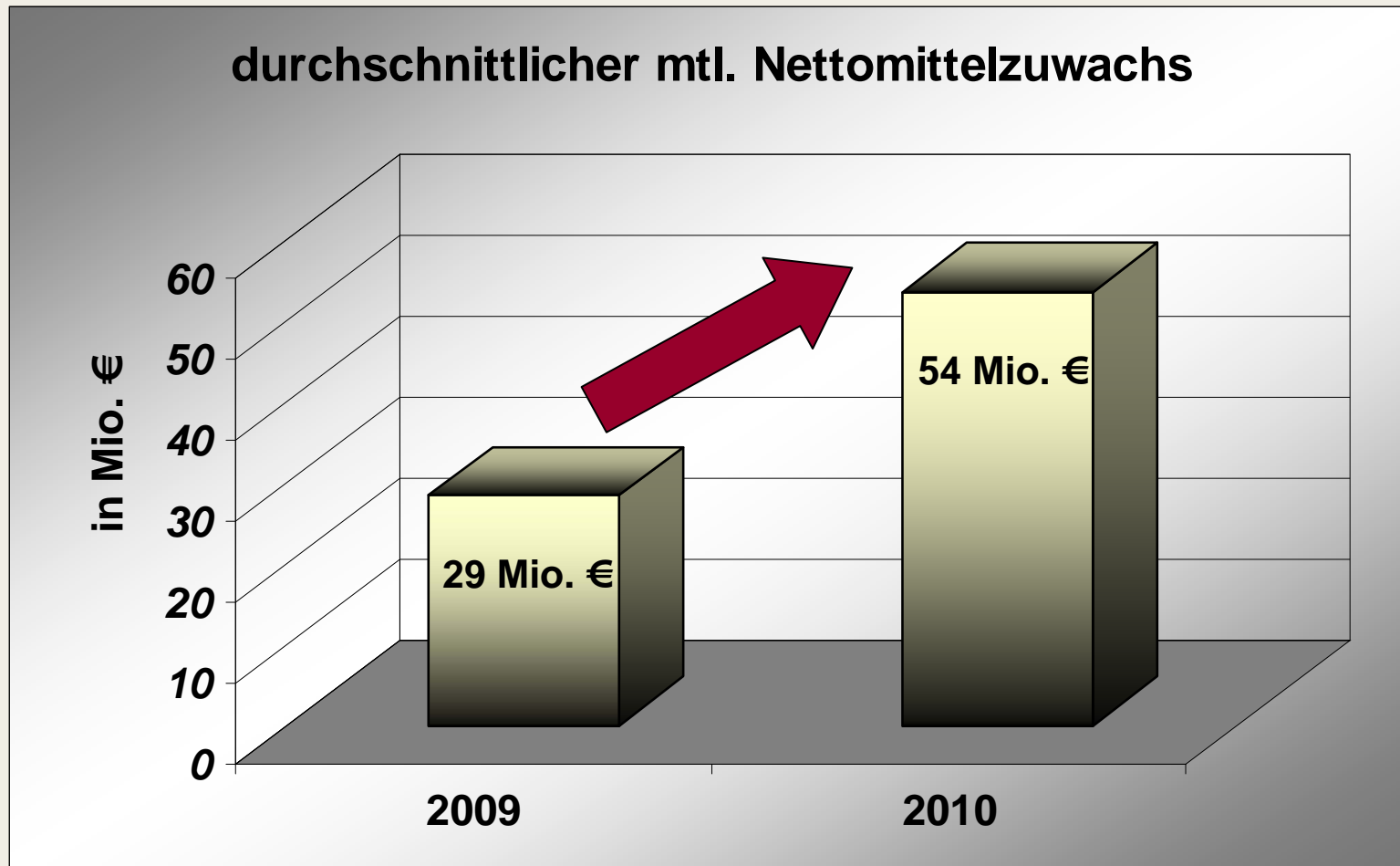
quirin bank

Persönliche Beratung nah am Kunden



Berlin Hauptsitz, 13 Standorte, 236 Mitarbeiter, 90 Honorarberater

Steigender Nettomittelzufluss zeigt Erfolg der Honorarberatung



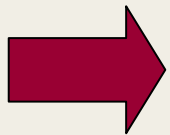
Was tun wir, um dieses Ziel zu erreichen?

- Persönlicher Dialog mit den Anlegern steht weiterhin im Mittelpunkt
- Presse- und Medienarbeit wird vorangetrieben
- Bundesweite Werbekampagne im September
- Gezieltes Empfehlungsmanagement



Wir haben bereits viel erreicht

- Wir sind Deutschlands erste und einzige Honorarberatungsbank.
- Auch während der Finanzmarktkrise hat unsere Vermögensverwaltung kontinuierlich positive Renditen erwirtschaftet.
- Wir wachsen an Kunden, an Depotvolumen und an Bekanntheit.
- Unser Drei-Säulen-Geschäftsmodell erweist sich als stabil.
- In unserer Bank arbeiten Menschen, die mit Begeisterung dafür einstehen, die Idee der quirin bank nach vorne zu bringen.



Wir wollen auch in 2010 die schnellstwachsende Honorarberatungsbank in Deutschland sein.



quirin bank

Was uns erfolgreich macht:

- Wir leben die Werte: Anstand, Ehrlichkeit und Verantwortung.
- Wir orientieren uns am Symbol des ehrbaren Kaufmanns.
- Wir glauben an die Verbindlichkeit persönlicher Beziehungen.



Medienberichte zur quirin bank



Frankfurter Allgemeine
ZEITUNG FÜR DEUTSCHLAND

„Provisionsgetriebene Beratung gehört verboten“
2. Februar 2010

Wirtschafts
Woche

„Besser als Ihre Bank“
5. November 2009

Berliner Zeitung

„Die etwas andere Bank“
20. November 2009

Bundesministerium
für Verbraucherschutz
empfiehlt
Honorarberatung

DER TAGESSPIEGEL „Geld gegen Vertrauen“
21. Mai 2010

„Ein Konzept, das mm-Prüfer Beck für überzeugend hält. Nach seinen Berechnungen erzielen Anleger bei der quirin bank langfristig höhere Gewinne als mit typischen Dachfonds oder auch in einer individuellen Vermögensverwaltung, allein wegen des Kostenvorteils.“
managermagazin 3/2007

managermagazin Bewertung:



für Vermögensverwaltung

„Wir sind der Anwalt des Kunden“

Karl Matthäus Schmidt, Vorstandsvorsitzender der Quirin Bank, über faire Beratung, Kostentransparenz und das Private Banking der Zukunft



quirin bank