

## Die Geschäftsfelder

.....

### **Drei Bereiche der quirin bank**

Im Geschäftsfeld Business Process Outsourcing übernimmt die quirin bank für andere Banken und Finanzdienstleister das Abwickeln und Regulieren von Wertpapiergeschäften sowie die mit der Wertpapierverwaltung verbundenen Tätigkeiten.

Der Bereich Investment Banking berät und unterstützt mittelständische Unternehmen dabei, Kapitalmarkttransaktionen vorzubereiten und durchzuführen.

Im Private Banking betreibt die Bank Depot- und Wertpapierkommissionsgeschäfte für institutionelle Anleger und bietet Privatkunden mit kleineren und mittleren Vermögen ein neues Honorarberatungskonzept, das sich in drei Komponenten gliedert: Vermögensverwaltung, Depotberatung und Einzelberatungsmandate.

## Business Process Outsourcing

.....

Die quirin bank bietet als Execution Provider und Transaktionsbank professionelle Outsourcing-Lösungen für Privatbanken, Auslandsbanken, Makler und Spezialinstitute an. Als Vollbank erfüllt die quirin bank AG alle Anforderungen nach § 25a Abs. 2 KWG und ermöglicht so die komplette Abdeckung individueller Geschäftsprozesse mit Outsourcing-Services.

### **Die Vorteile für ein Outsourcing mit der quirin bank auf einen Blick**

- Hohe Kompetenz im Bereich der Geschäftsprozesse
- Privatkundengeschäft ermöglicht integrierte Perspektive
- § 25a KWG wird im Full Service „maximal“ abgebildet
- Modullösungen sind nach Kundenwunsch beliebig konfigurierbar

### **Weitere gute Gründe**

- Auslagern der immer höheren technischen und rechtlichen Anforderungen
- Vermeidung permanent steigender Kosten für Technik und Personal bei kompletter Inhouse-Abwicklung
- Individuelle Darstellung der Geschäftsprozesse möglich
- Auch bei geringen Transaktionsvolumina wirtschaftlich

Als Execution-Provider bieten wir die gesamte Palette des Order-Routings und Order-Managements

an. Als Transaktionsbank übernehmen wir sämtliche Back-Office-Funktionen.

**Ihr Ansprechpartner:**

Stefan Spannagl, Telefon: 030/890 21-328, stefan.spannagl@quirinbank.de

**Investment Banking**  
.....

Im Bereich Investment Banking berät und unterstützt die quirin bank mittelständische Unternehmen dabei, Kapitalmarkttransaktionen vorzubereiten und durchzuführen.

Dazu zählen neben der Analyse der Ist-Situation des jeweiligen Unternehmens auch das Entwickeln alternativer Finanzierungsmöglichkeiten, das Bilden eines Projektteams, das Erstellen des Konzepts und das Strukturieren der Transaktion mit allen Teilaspekten (zum Beispiel beraten hinsichtlich der Due Diligence, indikative Unternehmensbewertung, Auswahl des Börsensegments und Entwickeln einer Equity-Story) sowie die Nachbetreuung nach der erfolgreichen Transaktionsabwicklung.

**Fakten**

Die quirin bank bietet besonders kleinen und mittleren Unternehmen umfassende Services zu allen Fragen der Unternehmensfinanzierung an. Exzellente Beratungsqualität in Kombination mit einer langjährigen Erfahrung sichert Ihrem Unternehmen den Vorsprung am Kapitalmarkt. Für alle Herausforderungen zu Eigenkapital-, Fremdkapital- oder Mischfinanzierung entwickeln die Experten der quirin bank maßgeschneiderte Lösungen - ein wichtiger Erfolgsfaktor im globalen Wettbewerb.

Das Wichtigste in Kurzform:

- Seit mehr als 8 Jahren Erfahrung bei Kapitalmarkttransaktionen
- Allein in 2005 ein betreutes Gesamtvolumen von ca. 300 Mio. Euro
- In den Baissejahren 2000-2003 erfolgreiche Betreuung von 5 IPOs als Konsortialführer und 10 Kapitalerhöhungen

Alle Leistungen aus einer Hand:

- Projektmanagement: Strukturierung, Planung, Durchführung (börslich/vorbörslich)
- Börseneinführung: Prospekt, Zulassung, Dokumentation
- Unternehmensbewertung: Bewertung, Due Diligence, Equity Story
- Sekundärmarktbetreuung
- Eigenkapitalfinanzierung

**Unser Investment-Banking-Team freut sich auf Ihre Anfrage:**



Telefon: 030/890 21-344, [investmentbanking@quirinbank.de](mailto:investmentbanking@quirinbank.de)

## Private Banking

.....

**Im Segment Private Banking** betreibt die quirin bank Depot- und Wertpapierkommissionsgeschäfte für institutionelle Anleger und bietet Privatkunden mit kleineren und mittleren Vermögen ein neues Betreuungskonzept, das sich in die Komponenten Vermögensverwaltung und Depotberatung gliedert.

**Im Bereich Vermögensverwaltung** managt die Bank die Einlage des Kunden nach dem Multi-Asset-Ansatz und lässt sich nach dem Prinzip der Erfolgspartnerschaft nur den realen Netto-Vermögenszuwachs honorieren.

**Im Bereich Depotberatung** erhalten Kunden neben exklusiven Marktinformationen und Analysen ein permanentes Depot-Controlling sowie konkrete Anlageempfehlungen.

### **Ihr Ansprechpartner:**

Christian Kreuser, Telefon: 030/890 21-375, [christian.kreuser@quirinbank.de](mailto:christian.kreuser@quirinbank.de)